

ActionCLUB es la solución que pondrá a tu empresa a volar.



ActionCLUB es el programa más práctico, dinámico, sobre negocios rentables, ventas y marketing en el que invertirás... y aquí está el por qué:

En este programa, aprenderás "qué" es lo que tienes que hacer para conseguir una empresa rentable, además, saldrás con nuevos conocimientos sobre cómo mantener el éxito. Invertirás en 24 sesiones con el equipo **ActionCOACH** desarrollando y adaptando algunas de las más de cuatrocientas veinte y tres estrategias para usar específicamente en **TU** negocio, para aumentar **TUS** ganancias y liberar **TU** tiempo.

El Éxito del Negocio.

Conocerás de manera clara el por qué tantas empresas terminan manejando a sus dueños. Más importante aún, descubrirás cómo crear una estructura eficiente de manera que **TRABAJES MENOS** mientras estás llevando más dinero a casa.

Marketing Para Resultados Reales.

Obtendrás ventaja sobre tus competidores y trabajarás sobre estrategias en cada uno de los “5 caminos” para promocionar tu negocio de manera rentable todo el tiempo. Esto no es solo teoría, está en tus manos golpear duro y apuntar al blanco en generadores de **EFFECTIVO**.

Aprende las Estrategias Empresariales Más Poderosas y Aplícalas en Tu Negocio.

Tú y tus Coaches estarán identificando las mejores estrategias para el crecimiento de tu negocio. Tú te beneficiarás de la amplia experiencia de **5 Coaches de Negocios** de **ActionCOACH**: Jairo Lizarazo, José Ayala, Josu Garritz, Ignacio Ortiz y Hernando Santamaría.

Aplicar las Técnicas Que Aprendas en Cualquier Tipo de Negocio.

En **ActionCOACH**, creemos en el principio: “Dale a una persona un pescado y comerá por un día, enséñale a una persona a pescar y comerá para toda su vida”. Nuestro objetivo es enseñarte a pescar para que puedas aplicar las estrategias en tu negocio actual y en los negocios que puedas llegar a tener en un futuro. Se te darán todas las herramientas para que puedas ver resultados reales en la medida que avanzas.

Contactar por la Red a Otros Dueños de Negocios.

Te unirás a otros dueños de negocios proactivos y se apoyarán en hacer crecer sus respectivos negocios. No sólo eso, tendrás la oportunidad de hacer un networking increíble y seguramente harás grandes nuevos amigos.

Invierte Ahora en Tu Futuro.

Algunas personas te aconsejan invertir en propiedades... algunos recomiendan invertir en acciones del mercado bursátil. Cuando tú inviertes en tu conocimiento, en tu negocio y en tu marketing, recibirás cientos de porcientos del rendimiento de tu inversión.

Haz la mejor inversión; se lo debes a tu negocio, a tu equipo, a tu familia y lo más importante: a ti...Únete al equipo de los que siempre alcanzan el **ÉXITO**.

Felicitaciones por haber leído hasta aquí... Solo aquellos que quieren hacer crecer su negocio seriamente continúan leyendo. Entonces, ¿de qué se trata todo esto y con qué frecuencia nos reuniremos? Nos reuniremos por dos horas y media, cuatro veces por mes en un periodo de 6 meses. Las sesiones comenzarán a las 2:00 pm en punto y terminarán a las 4:30 pm.

Esto es lo que obtendrás de cada una de las sesiones:

- **Sesión 1 – Dominio del Destino (Visión, Misión, Cultura Organizacional)**
En esta sesión se te ayudará a trabajar en la visión de tu negocio. Aprenderás a cómo expandir tu visión, a comprometerte con ella y a convertirte en un gran líder, un visionario, y en un motivador que pueda inspirar a su equipo día con día.
- **Sesión 2 – Dominio del Dinero (Estados Financieros)**
En esta sesión aprenderás la importancia de entender tus finanzas. Este es el elemento más importante para saber de dónde viene la utilidad de tu negocio. Aprenderás a leer un Estado de Resultados y un Balance General, y serás capaz de tomar decisiones de negocio que llevarán a tu empresa a otro nivel.
- **Sesión 3 – Dominio del Dinero (Flujo de Efectivo y Punto de Equilibrio)**
Continuaremos ampliando tu conocimiento sobre finanzas, aprenderás a construir y a analizar un reporte de Flujo de Efectivo y serás capaz de conseguir más allá del Punto de Equilibrio de tu empresa.
- **Sesión 4 – Dominio del Tiempo (Administración del Tiempo)**
En este módulo nos enfocaremos en tu tiempo, te mostraremos cuáles son las actividades propias de un dueño de negocio, aprenderás cómo obtener más tiempo libre para tus otros roles y serás capaz de diseñar una agenda semanal que se pueda ejecutar al 100%.
- **Sesión 5 – Dominio del Tiempo (El arte de delegar)**
Aprenderás a adoptar tu rol de empresario y definirás aquellas actividades operacionales que puedan ser realizadas por algún otro miembro de tu equipo para que puedas enfocar tu tiempo en actividades estratégicas de tu negocio.
- **Sesión 6 – Dominio de la Entrega (Servicio al Cliente Ganador)**
Esta sesión se enfoca principalmente en cómo lograr tener un excelente servicio al cliente. Te mostraremos cómo tener una ventaja competitiva que te permita tener la fidelidad de tus clientes.
- **Sesión 7 – Nicho (Característica única de Venta y Modelo AIDA)**
Aprenderás a elaborar tu "Característica Única de Venta" para tener un diferenciador sobre tus competidores y aprenderás cómo utilizarla para adquirir más de los clientes que desees. También te presentaremos el Modelo de Mercadotecnia AIDA que te ayudará a que más gente conozca tu oferta de productos y servicio, y eventualmente se conviertan en nuevos clientes para tu empresa.

- **Sesión 8 – Nicho (Los 5 caminos para incrementar utilidades)**
Te presentaremos una poderosa herramienta para que puedas obtener más Clientes, más Ventas y más Utilidades. Aprenderás a construir estrategias para aumentar las utilidades de tu negocio de la manera más rápida utilizando la metodología de los “5 caminos” de **ActionCOACH**.
- **Sesión 9 – Plan de Acción de 90 días**
En esta sesión trabajaremos en la elaboración de un plan trimestral. Todo el conocimiento adquirido hasta este punto, te servirá para definir un Plan de 90 días con actividades específicas para cada semana del trimestre.
- **Sesión 10 – Nicho – Proceso de Ventas Focalizadas I**
Trabajarás sobre tu “Proceso de Ventas” y los elementos que debes incluir para que tu equipo comercial tenga herramientas poderosas para presentar a tus prospectos y clientes con el objetivo de incrementar el cierre de ventas.
- **Sesión 11 – Nicho – Proceso de Ventas Focalizadas II**
Continuaremos mostrándote técnicas poderosas de cierre de ventas, que le permitirán a tu equipo comercial aumentar la “tasa de conversión” con el objetivo de aumentar tu base de clientes.
- **Sesión 12 – Nicho – Planes de Incentivos a Ventas y Compensación**
Te mostraremos diferentes modelos para motivar e incentivar a tu equipo comercial, con el objetivo de que tengan el deseo de superar de manera constante sus objetivos de ventas y que realmente ayuden a generar más ingresos para tu empresa.
- **Sesión 13 – Nicho – Mercadotecnia y Publicidad**
Conocerás estrategias de mercadotecnia fáciles de implementar, te mostraremos la metodología del “10 x 10 del Marketing”, y aprenderás a diseñar publicidad que te ayudará a incrementar las ventas en tu negocio.
- **Sesión 14 – Nicho – Clientes Leales**
Ahora que has hecho todo el trabajo pesado, es muy importante mantener a tus clientes. Trabajarás en desarrollar la lealtad de tus clientes para que sigan regresando a través del tiempo. Aprenderás a convertir a tus mejores clientes en auténticos fanáticos de tus productos y/o servicios.
- **Sesión 15 – Apalancamiento (Sistemas)**
Aprenderás los principios de apalancamiento y a cómo sistematizar tu negocio. En esta sesión relacionada a “sistemas de trabajo”, aprenderás sobre los diagramas de flujo, y cómo diseñar el flujo de trabajo de toda tu empresa.

- **Sesión 16 – Apalancamiento (Manual de Operaciones)**

Esta sesión tiene que ver con la definición de perfiles de puesto, creación de manuales para cada posición, y con definir roles para organizar “quién hace qué” dentro de cada área de tu negocio.

- **Sesión 17 – Equipo (Claves de un equipo ganador)**

Te mostraremos las 6 llaves que debe tener un equipo ganador. Aprenderás a desarrollar tu rol de líder, a desarrollar un plan de acción y a guiar a tus colaboradores para el cumplimiento de objetivos en común.

- **Sesión 18 – Equipo – Reclutamiento y Selección**

Aprenderás a construir el equipo de trabajo que siempre has querido. Sabrás cómo reclutar grandes personas y cómo guiarlas para que te ayuden a crear un negocio que funcione sin ti.

- **Sesión 19 – Las 4DX Parte I (Disciplinas de la Ejecución)**

Te mostraremos las 4 disciplinas de la ejecución. Aprenderás a definir tu Meta Crucialmente Importante, aprenderás a establecer metas SMART y a definir Indicadores Claves de Desempeño para monitorear los factores críticos del desempeño de tu negocio.

- **Sesión 20 – Las 4DX Parte II (Disciplinas de la Ejecución)**

Continuaremos trabajando sobre las 4 disciplinas de la ejecución. Crearás Tableros de Control que te permitirán tomar decisiones estratégicas en tu empresa e implementarás un proceso continuo de gestión con tus equipos de trabajo.

- **Sesión 21 – Despertando tu genio financiero**

Aprenderás a incrementar el flujo de efectivo en tu negocio de manera didáctica jugando CASHFLOW.

- **Sesión 22 – El ADN de los empresarios exitosos**

Conocerás las características de personas exitosas que han logrado cambiar al mundo para que puedas adoptar sus mejores prácticas en tu rol de líder y empresario exitoso.

- **Sesión 23 – Juego de Leverage**

Aquí es donde puedes llegar a pasar un buen rato y poner en práctica todo lo que has aprendido acerca de los negocios durante el transcurso del programa; podrás invitar a un amigo o conocido totalmente GRATIS.

- **Sesión 24 – Plan de Vida**

Trabajarás en la creación de un Plan de Vida que valga la pena vivir.

¡El **ActionCLUB** comienza el 9 de Mayo de 2019!

Inversión del Programa: \$6,500 pesos al mes + IVA

Haz tu reservación ahora al teléfono 55-8009-4910 o al correo: marketing_io@actioncoach.com.mx

En el mundo de los negocios se tienen que tomar decisiones. Esperamos que te animes a tomar una decisión que cambiará tu vida.

Atentamente:


Jairo Lizarazo
Coach de Negocios

José Ayala
Coach de Negocios

Hernando Santamaría
Coach de Negocios

Josu Garritz
Coach de Negocios

Ignacio Ortiz
Coach de Negocios



**El éxito ocurre cuando tus
sueños son más grandes que
tus excusas.**

ActionCLUB