

# salesRICH

Cómo convertir a todo  
tu equipo en una fuerza  
de ventas poderosa...



**ActionCOACH**<sup>®</sup>  
business coaching

## Haz que tu equipo de ventas venda más de lo que nunca antes ha vendido...

Es un hecho que todo profesional necesita actualizar continuamente sus habilidades. Esto es porque necesitan mantenerse un paso adelante que su competencia en este mundo tan acelerado si quieren continuar prosperando.

La realidad para cualquier negocio es que o está creciendo o se está muriendo. Crecer significa mantenerse adelante de la competencia.

Pregúntate a ti mismo... ¿Qué está haciendo tu negocio? ¿Está creciendo o se está muriendo? ¿Y qué hay de ti y aquellos responsables de generar ingresos en tu negocio – tu equipo de ventas? ¿Están continuamente aprendiendo nuevas habilidades y reduciendo los malos hábitos?

## Si estás en los negocios, entonces estás vendiendo algo...

Vender es una habilidad que puede ser aprendida. La experiencia nos dice que una persona a la que le enseñan cómo vender y que entiende el proceso psicológico por el que pasa un comprador, tendrá un mejor resultado de ventas que alguien que adopta un enfoque de golpe y se pierde en su técnica de ventas.

Entonces como dueño de negocio, ¿Por qué restringir tu nivel de ganancias solamente porque tu equipo de ventas no entiende la “ciencia” en la que se basa el proceso de compra? Desencadena todo el potencial de tu equipo de ventas haciendo que asistan a un taller de 1 día de **SalesRICH**.



## Hacer la “Fórmula del Cambio” parte del proceso de tu equipo de ventas...

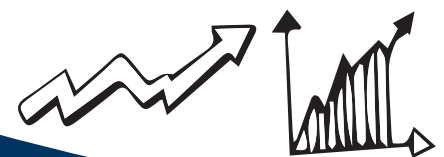
¿Alguna vez te has preguntado por qué la mayoría de los vendedores luchan por conseguir que sus prospectos firmen la línea punteada una y otra vez? ¿Qué hace a algunos prospectos tan renuentes a comprar, incluso cuando sabes tan bien como ellos que lo que se les ofrece es exactamente lo que necesitan?

¿Cómo puedes reducir su resistencia a tus esfuerzos de venta al mismo tiempo que haces que sea fácil para ellos comprar? Nuestra poderosa “Formula del Cambio” es la clave. Aprende qué es y cómo aprovechar su poder en tu negocio para que tu equipo de ventas realmente pueda convertirse en una fuerza de ventas.

## Aquí hay algunas de las cosas invaluable que aprenderás:

- Técnicas de conversión, habilidades para crear empatía y estrategias de comunicación
- Cómo debe fluir el proceso de ventas
- Cómo venderle a los cuatro tipos de personalidades clave
- Cómo conseguir que los clientes se vendan a ellos mismos
- Cómo superar cualquier objeción
- Cómo establecer una venta desde el primer contacto
- Cómo hacer excelentes preguntas
- Cómo hacer ventas una y otra vez

Descubre los secretos para obtener más ventas y desarrollar un equipo de ventas más poderoso en nuestros talleres exclusivos de **SalesRICH**.



## Estableciendo metas de ventas SMART

Por mucho, la mayoría de las pequeñas empresas no tienen ningún objetivo de ventas establecido - y las que tienen, probablemente encontrarás que nunca cumplen la mayoría de ellos. ¿Esto suena a ti?



### Ventas Antes vs. Ventas Ahora

¿Todavía empleas técnicas de venta obsoletas en tu negocio? ¿Entiendes completamente cuál es la diferencia entre la nueva y la vieja manera de vender?

Después de asistir al **SalesRICH** nunca volverás a confiar en los métodos antiguos de ventas. Te maravillarás de lo fácil que es vender una y otra vez mientras deleitas a tus clientes, hasta el punto que no sólo siguen regresando, ¡traen a toda su familia y amigos con ellos cuando lo hacen!

Hacer las preguntas correctas es la clave...

¿Tú y tu equipo de ventas hacen las preguntas correctas cuando venden?

¿Sabes que preguntas hacer? De hecho, ¿Pides la venta una vez que terminas tu argumento de venta?

“Desde que ActionCOACH llegó a mí, ¡Mis ingresos de ventas incrementaron en un increíble 148%!”

*Joshua Nicholls - Platinum Electrical*

¿Estableces para ti y para tu negocio muchas o muy pocas metas cada año? Si es así, probablemente te estás preparando para el fracaso al no asegurarte que tus metas sean **SMART**



Al asistir a nuestro taller **SalesRICH**, sabrás exactamente qué son las metas **SMART** y cómo establecerlas para tu negocio.

Si respondiste “no” a cualquiera de estas preguntas, tu negocio está perdiendo mucho en el “juego” de ventas... Pero tú probablemente ya lo hayas notado en tu realidad. No tiene que ser de esa manera. Todo lo que necesitas es inscribirte en nuestro próximo taller **SalesRICH** que se llevará a cabo en un lugar cerca de ti.

Después de asistir a nuestro taller **SalesRICH**, tu equipo de ventas estará funcionando a toda máquina. Difícilmente los reconocerás al ver cómo tendrán la confianza que viene con un conocimiento profundo del aprendizaje, técnicas y habilidades que separan a los mejores vendedores del resto.

“Las ventas han incrementado un 25% después de solo 6 meses con mi ActionCOACH.”  
*Greg Loft - Motwerpower*

## Descubre las claves para transformar a tu equipo en una fuerza poderosa de ventas.

Convierte las ventas en ganancias...

Si realmente quieres generar ganancias masivas de tu negocio (¿y quién no lo quiere?), querrás asegurarte que todo tu equipo de ventas reciba el mejor entrenamiento de ventas que hay. **SalesRICH** es, posiblemente el programa de entrenamiento de ventas más sencillo, fácil de comprender, y más poderoso, que se haya desarrollado.

Si estás en los negocios para generar dinero, necesitas inscribir a tu equipo de ventas en nuestro taller de **SalesRICH** ahora.

¡Entonces levanta el teléfono y llama a la oficina de tu **ActionCOACH**!

# salesRICH



## ¿Qué es **ActionCOACH**?

**ActionCOACH** es la Franquicia #1 en Coaching de Negocios, que tuvo sus inicios en una pequeña habitación en Brisbane, Australia, donde Brad Sugars comenzó a desarrollar una serie de seminarios y talleres para ayudar a los dueños de pequeñas y medianas empresas a hacer crecer su negocio. Esto fue en 1993. Desde entonces, ha sido una de las franquicias con mayor crecimiento en el mundo, contando actualmente con más de 1,000 coaches de negocio de **ActionCOACH** operando en los 5 continentes.

### ¿Por qué somos los mejores...?



**ActionCOACH** fue rankeada como la Franquicia #1 en Coaching de Negocios en el Mundo por la revista Entrepreneur. La revista también posicionó a **ActionCOACH** #76 entre las mejores 500 franquicias, #46 "Fastest Growing Franchise", #17 "Top Homebased Franchise" y #49 "America's Top Global Franchise". En 2009 la compañía obtuvo el #103 en el ranking de Franchise 500 y #65 en 2010, además de ser nombrada #50 "Home-based franchise" y #138 en la lista de "America's Top Global Franchises" ese mismo año.



**ActionCOACH** fue también Finalista en el prestigioso Stevie International Business Awards bajo la categoría "Best Overall Company", ganando como "Best International Business" y "Best U.S. Company". Después de esto obtuvo Stevie American Business Awards, incluyendo la categoría de "Company of the Year in the Business Services". **ActionCOACH** también ganó el "People's Choice Stevie Award in Business Services" gracias al voto del público general. Los Stevie Awards reconocen los triunfos y las contribuciones positivas de los negocios alrededor del mundo.



**ActionCOACH** fue situada en el lugar #41 dentro de las 50 mejores Franquicias en los "Franchisee Satisfaction Awards". Participaron 250 compañías representadas por aproximadamente 45,000 franquicias de todo el mundo.



**ActionCOACH** fue seleccionada por la prestigiada Revista Expansión entre las 25 mejores Franquicias de México.



Nuevamente **ActionCOACH** se encuentra dentro del TOP 100 Global Franchises 2016 ocupando el lugar #35.



**ActionCOACH** fue ganadora del prestigioso "Premio a la Mejor Franquicia del Año" en Irlanda, éste es otorgado a la compañía que demuestre un desarrollo y crecimiento excepcional en sus servicios dentro de la industria de las franquicias. Es el mayor logro que una empresa puede tener en Irlanda, y más si solo tiene 3 años de su introducción en el país. **ActionCOACH** también ha ganado premios en Canadá, Australia y E.U.A. en los últimos años.



**ActionCOACH** fue premiada como la "UK Franchise Provider of the Year" por la revista Business Britain. En su primera edición, este premio seleccionó al ganador en base a varios criterios: reputación, recuperación de la inversión, potencial de crecimiento y apoyo por parte de la franquicia.



**ActionCOACH** ganó el prestigioso "Australian Business Award for Enterprise". Este premio forma parte de un programa independiente que reconoce el éxito, innovación y ética de todas las empresas, y cuenta con el apoyo de organizaciones que han sobresalido por sus excelentes e innovadores procesos de negocios.



Por tercer año consecutivo, la Asociación Brasileña de Franquicias (AFB - Associação Brasileira de Franchising) otorgó a **ActionCOACH** Brasil el Sello de Franquicia de Excelencia, después de pasar por un riguroso proceso de evaluación. Esta conquista prueba la idoneidad, seriedad y éxito del sistema de **ActionCOACH**.

**ActionCOACH**<sup>®</sup>  
business coaching

### OFICINAS IBEROAMÉRICA

Argentina · Brasil · Chile · Colombia · Costa Rica · Ecuador · España · Guatemala · México · Panamá · Perú · Uruguay